



Home



What we do



International



Our Services



Meet the people



Jobs



Register



Get in touch

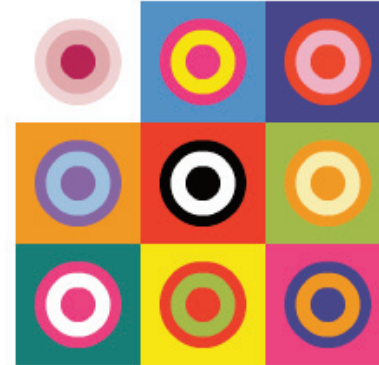


Login

Willkommen bei Ashwood Associates, dem Partner für Personaldienstleistung in Großbritannien und ganz Europa.

Vor über 20 Jahren gegründet - und bis heute von unserem Gründer geführt - haben wir uns europaweit erfolgreich als Personaldienstleister für alle Hierarchieebenen etabliert. Unser Ziel ist es, erste Wahl zu sein - sowohl bei Arbeitgebern als auch bei Bewerbern: Wir wollen Unternehmen stets die talentiertesten Mitarbeiter vermitteln und gleichzeitig Bewerbern durch exzellente Beratungs- und Coaching-Leistungen neue Perspektiven für ihren beruflichen Werdegang bieten. Schauen Sie sich auf unserer Website um und entdecken Sie weitere überzeugende Argumente, warum Ashwood der perfekte Partner rund um Personal und Karriere ist.

Um sicherzustellen, dass Bewerber ausschließlich die zu ihrem Profil passenden Stellenangebote erhalten, rüsten wir gerade unsere E-Mail-Alerts auf. Falls Sie sich bereits für E-Mail-Alerts registriert haben sollten, klicken Sie bitte hier, um von dem verbesserten Service zu profitieren.





Home



What we do



International



Our Services



Meet the people



Jobs



Register



Get in touch



Login

Was wir machen

Auf Basis unseres Kerngeschäfts mit FMCG- und B2B-Kunden ist im Laufe der Jahre ein sehr breit gefächertes Tätigkeitsfeld entstanden. Schnittstellen zu unserer Arbeit finden sich im Vertrieb, im Marketing, im Beschaffungswesen, beim Supply Chain Management, aber auch bei Insights und Analysen.

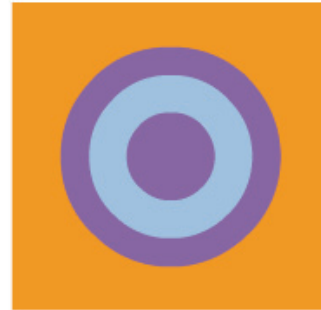
Unternehmen

Mit unserer Methode bei der Suche und Auswahl qualifizierter Arbeitskräfte konnten wir sowohl in Großbritannien als auch im europäischen Ausland große Erfolge erzielen. Um Unternehmen auch zukünftig und im Hinblick auf sich verändernde Anforderungen und Bedürfnisse erstklassige Personallösungen zu bieten, haben wir unser Tätigkeitsfeld entsprechend ausgebaut. Unser Leistungsportfolio umfasst Benchmarking, Coaching und Personalentwicklung. Damit decken wir sämtliche Schritte des Rekrutierungsprozesses ab und können bei Bedarf auch auf ein breit aufgestelltes Netzwerk von Drittagenturen zurückgreifen.

Bewerber

Menschen, die sich beruflich verändern oder weiterentwickeln möchten, können dies mit uns als Experten an ihrer Seite schneller und effizienter. In enger Zusammenarbeit mit dem jeweiligen Bewerber finden wir die optimale Position - passgenau abgestimmt auf Kompetenz- und Leistungsprofil. Mit Flexibilität und Erfahrung reagieren wir zuverlässig auf den dynamischen Wandel am Arbeitsmarkt mit seinen stets neuen Herausforderungen.

Was immer Sie suchen, sagen Sie es uns - wir werden es mit Ihnen und für Sie finden.





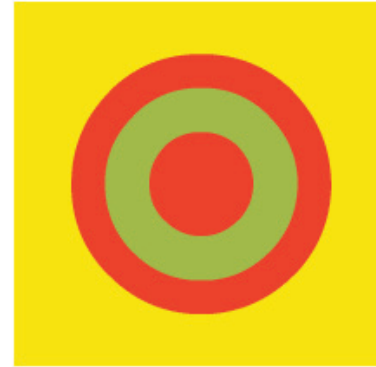
Unsere internationale Arbeit

Das Ashwood Team wächst und expandiert durch kontinuierlich starke Leistung und persönliche Empfehlung vor allem in Europa immer weiter - gute Nachrichten, egal, ob Sie Bewerber oder Kunde sind.

Wenn wir Mitarbeiter für Sie einstellen sollen, steht Ihnen unser wachsendes Netz hoch qualifizierter, erfahrener Kandidaten zur Verfügung, die alle entweder im Ausland ansässig sind oder dort arbeiten möchten. Unsere Bewerber kommen von jeder Ebene und jedem Bereich des FMCG-Sektors - einschließlich Marketing, Verkauf, Kategorie, Kunden- und Verbrauchereinsicht, Lieferkette und Personalmanagement.

Wenn Sie eine neue berufliche Herausforderung suchen: Wir erweitern ständig unser Kundenportfolio mit Blue-Chip-Vertretern des FMCG-Sektors in Europa. Aus diesem Grund können wir Berufschancen in bekannten Unternehmen bieten, wo Sie tolle Karriereaussichten erwarten, aber auch die Möglichkeit, eine echte Work-Life-Balance zu erzielen.

Unsere Consultants verfügen über langjährige Erfahrung und Fachkenntnisse auf dem FMCG- und B2B-Sektor und können Bewerber wie Kunden gleichermaßen fundiert beraten. Setzen Sie sich doch einfach mit uns in Verbindung und finden Sie heraus, was wir Ihnen im Einzelnen bieten können!

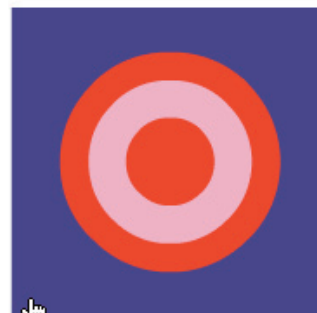




Unsere Leistungen

Suche und Auswahl

Ob Fachkräfte, mittlere Führungskräfte oder leitende Angestellte - welche Arbeitnehmerzielgruppe Sie auch ansprechen wollen, wir können Sie dabei unterstützen. Unsere Erfolgsgeschichte hat dies bereits vielfach unter Beweis gestellt. Mittlerweile zählen zu unseren Kunden Unternehmen aus den verschiedensten Branchen - multinationale Blue-Chip-Konzerne ebenso wie spezialisierte Mittelständler. Um für jeden Arbeitsplatz schnell und reibungslos die optimale Besetzung zu finden, übernehmen wir sämtliche Schritte des Rekrutierungsprozesses, von der Suche in Datenbanken über Anzeigenschaltungen bis hin zur kompletten Abwicklung der Stellenbesetzung.



Sales Recruitment/Personalvermittlung für den Vertrieb

Sales Recruitment ist seit Gründung von Ashwood 1986 durch Steve Marley Kerngeschäft und treibende Kraft des Unternehmens. Steve Marley konnte vielfältige Erfahrungen in der FMCG-Branche sammeln. Als praktisch denkender Geschäftsführer fand er immer Wege, Führungskräfte erfolgreich Stellen in einigen der größten britischen Unternehmen zu vermitteln. Dies wurde bald zu Marleys Profession - er baute Ashwood zum Unternehmen und zur Marke auf. Seine Philosophie ist einfach, aber sehr effektiv: Um Bewerber und Unternehmen zu beiderseitigem Vorteil zusammenzubringen, müssen die jeweiligen Bedürfnisse genau erkannt und verstanden werden.

Für mehr Informationen dazu kontaktieren Sie bitte Steve Marley unter der Rufnummer +44 (0) 1344 707430 oder per E-Mail an stevem@ashwood.co.uk.

Marketing Recruitment/Personalvermittlung für das Marketing

Karyn Jepson-Cotcher kam mit einem klaren Ziel zu Ashwood: eine Personalvermittlungsabteilung speziell fürs Marketing zu gründen, die im Markt eine echte Alternative darstellt - für Unternehmen und Bewerber gleichermaßen.

Nach einer eindrucksvollen Marketing-Karriere in der FMCG-Branche wechselte Jepson-Cotcher 1994 ins Personalwesen. In den folgenden 14 Jahren arbeitete sie erfolgreich mit zahlreichen Bewerbern und Unternehmen zusammen.

Für mehr Informationen dazu kontaktieren Sie bitte Karyn Jepson-Cotcher unter der Rufnummer +44 (0) 1344 707430 oder per E-Mail an karynjc@ashwood.co.uk.

Managed Agency Supply/Agenturenmanagement

Neben der direkten Personalvermittlung steuern wir im Namen unserer Kunden auch die Kooperation mit Drittdienstleistern. Wir ermitteln die passende Agentur, akquirieren, instruieren und betreuen sie und sind als zentraler Ansprechpartner für eine kontinuierliche Zusammenarbeit verantwortlich. Damit sorgen wir für eine deutliche organisatorische und finanzielle Entlastung unserer Kunden. Aber nicht nur das: Unser integrierter Ansatz ermöglicht einen reibungslosen und europaweit einheitlichen Anwerbeprozess.

Lieferantenstamm

Ohne zuverlässige Partner nützt auch ein erstklassiges Agenturenmanagement nichts. Daher greifen wir auf einen festen Bestand vielfach bewährter Lieferanten zurück, die es uns erlauben, für unsere Kunden auch verantwortungssensitive Geschäftsprozesse, wie Finanzierungsmanagement oder Vertragsverhandlungen, abzuwickeln. Nicht zuletzt dieser Service überzeugt unsere Kunden, sämtliche Rekrutierungsleistungen in die kompetenten Hände von Ashwood Associates zu legen.

Für mehr Informationen dazu kontaktieren Sie bitte Steve Marley unter der Rufnummer +44 (0) 1344 707430 oder per E-Mail an stevem@ashwood.co.uk.

Coaching und Personalentwicklung

Hausinterne Berater unterstützt durch ein sorgfältig ausgewähltes Netzwerk aus Partnern ermöglichen ein breit gefächertes Angebot an Coachings, Schulungen und Personalentwicklungsprogrammen. Darin enthalten sind Einzel-Coachings, Teamtrainings für Fachkräfte, Schulungen für Führungskräfte und vieles mehr. Mit dieser gebündelten Human-Ressource-Kompetenz begleitet Ashwood Associates Unternehmen sicher und zuverlässig bei der Implementierung von Change-Prozessen und Re-Organisationsmaßnahmen - zum Wohle der Mitarbeiter und damit zum Nutzen unserer Kunden.

Für mehr Informationen dazu kontaktieren Sie bitte Vaughan Sheen unter der Rufnummer +44 (0) 1344 707430 oder per E-Mail an vaughans@ashwood.co.uk.



Unser Team

Steve Marley – Managing Director & Head of Sales Recruitment

Sales Recruitment ist seit Gründung von Ashwood 1986 durch Steve Marley Kerngeschäft und treibende Kraft des Unternehmens. Steve Marley konnte vielfältige Erfahrungen in der FMCG-Branche sammeln. Als praktisch denkender Geschäftsführer fand er immer Wege, Führungskräfte erfolgreich Stellen in einigen der größten britischen Unternehmen zu vermitteln. Dies wurde bald zu Marleys Profession - er baute Ashwood zum Unternehmen und zur Marke auf. Seine Philosophie ist einfach, aber sehr effektiv: Um Bewerber und Unternehmen zu beiderseitigem Vorteil zusammenzubringen, müssen die jeweiligen Bedürfnisse genau erkannt und verstanden werden.



Karyn Jepson-Cotcher – Head of Marketing Recruitment

Nach Studienabschluss arbeitete Karyn Jepson-Cotcher 13 Jahre lang im Brand-Marketing verschiedener Unternehmen der FMCG-Branche, unter anderem bei Smith and Nephew, Yardley, Chesebrough Ponds, Beecham und Wella. 1994 wechselte sie ins Personalwesen, blieb aber der Branche treu und wurde für weitere 13 Jahre in einer auf Marketing Recruitment spezialisierten Agentur tätig. Im Jahr 2006 kam Jepson-Cotcher zu Ashwood. Ihrer Aufgabe, eine Personalvermittlungsabteilung speziell fürs Marketing zu gründen und aufzubauen, kam sie äußerst erfolgreich nach.

Nicole Routledge - Senior Consultant/Senior Berater

Ihre ersten Berufserfahrungen sammelte Nicole Routledge im Finanzdienstleistungssektor, zunächst als Teamleiterin im Bereich Hypothekenrisikoprüfung und später im Vertrieb. Mit ihrem Wechsel zur Pertemps Group 1995 begann ihre Karriere im Personalwesen. Als Senior Beraterin im Netzwerk für IT-Fachkräfte betreute sie zahlreiche Blue-Chip-Unternehmen. Für ihre Arbeit erhielt sie eine Akkreditierung bei der britischen "Recruitment and Employment Confederation" (REC). Seit 2002 ist Nicole Routledge bei Ashwood tätig und arbeitet hier eng an der Seite von Steve Marley im Sales Recruitment.

Vaughan Sheen - General Manager & Senior Consultant/Senior Berater

Vaughan Sheen, der auf eine über 30 Jahre andauernde Karriere bei Mars Corporation zurückblicken kann, wurde Anfang 2007 von Ashwood angeworben. Während seiner Zeit bei Mars durchlief Sheen verschiedene Positionen. So verantwortete er beispielsweise den Aufbau des Convenience-Sector-Teams für Haustiere und Nahrungsmittel, entwickelte Account-Teams für den Bereich Großbritannien, leitete die Unternehmenssparte "UK-Petrol" und war Mitglied im "European Petrol Account Team". Vaughan Sheen galt als unverzichtbarer Kopf bei Team-Schulungen und Personalentwicklungsprogrammen.

Trevor West - Aufsichtsratsmitglied

Trevor ist bei Ashwood Mitte 2008 gekommen, mit der Aufgabe der Organisation Entwicklung, Mannschaftsentwicklung und der strategischen Unternehmensentwicklung. Vorher arbeitete Trevor bei Mars GmbH seit mehr als 30 Jahre. Als Handelsdirektor bei Mars, hat Trevor den Großhandelssektor verwaltet, in dem er aktiv viele wichtigsten Handelskontakte entwickelte und noch einen hohen Stellenwert innerhalb des Lebensmittelgeschäfts behält. Eine seiner Neigungen ist im Bereich der Entwicklung und es gibt viele Ex-Kollegen jetzt in den leitenden Positionen, die von Trevor in ihrem Anfang trainiert wurden.